


**WITA**®

Od ponad 60 lat innowacyjna firma WITA projektuje i produkuje pompy obiegowe najwyższej jakości. Specjalizujemy się w produkcji pomp i armatury oraz technice napędu mieszania. Najwyższa jakość i efektywność nowoczesnych technologii produkcji naszych wyrobów sprawiają, że jesteśmy w stanie zaoferować naszym klientom optymalne rozwiązania dla niemal każdego obszaru zastosowań. Dzięki ukierunkowaniu na potrzeby klienta i skutecznej komunikacji w naszej nieustannie rozwijającej się firmie wciąż pojawiają się kreatywne i nowatorskie rozwiązania, które przekształcamy w produkty wprowadzane na rynek. WITA® oznacza zatem nie tylko inicjały założyciela firmy, Wilhelma Taake, lecz również Wartości w biznesie, Innowację, Tworzenie zespołu i Autentyczność.

Poszukujemy osoby na stanowisko:

## Specjalista sprzedaży pomp Adelino

### Opis stanowiska:

Osoba na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za:

- Sprzedaż na rynku polskim;
- Sprzedaż projektów i rozwiązań;
- Utrzymywanie dobrych relacji z dealerami, instytutem projektowym, firmami konsultingowymi i inżynierskimi oraz urzędami;
- Pielęgnowanie i rozwój długotrwałej relacji z głównym partnerem biznesowym;
- Rozwijanie sieci sprzedaży we współpracy z dealerami i partnerami biznesowymi;
- Zapewnienie wsparcia sprzedaży dla dystrybutorów/partnerów handlowych z branży przemysłowej, a także wsparcia dla projektów przemysłowych i użytkowników końcowych z branży przemysłowej;
- Poszukiwanie nowych możliwości i perspektyw generowania nowych leadów sprzedażowych/rozwijanie nowych pionów sprzedaży;
- Koordynacja lub uczestnictwo w seminariach, wystawach i innych wydarzeniach promujących sprzedaż, organizowanych przez i dla klientów;
- Prowadzenie bazy danych CRM dokumentującej daty wizyt, uzgodnione ustalenia, dane dotyczące klientów, istotne liczby, oferty, wysokość obrotów
- Inne zadania zlecone przez menadżera.

### Wymagania:

- Wykształcenie wyższe na kierunku inżynierskim, ukończone z tytułem licencjata lub wyższym;
- 3-5 lat doświadczenia zawodowego w zakresie sprzętu wodnego lub doradztwa albo sprzedaży w sektorze przemysłowym, doświadczenie w pracy z pompami będzie dodatkowym atutem;
- Znajomość aplikacji do inżynierii produkcji i modelu biznesowego/znajomość branży technicznej;
- Doświadczenie w sprzedaży projektów, potwierdzone licznymi sukcesami;
- Łatwość przyswajania nowej wiedzy;
- Biegła znajomość języka angielskiego, znajomość języka niemieckiego lub chińskiego będzie dodatkowym atutem;
- Myślenie strategiczne z odpowiednim wyważeniem złożoności celów biznesowych w perspektywie krótko- oraz średnio/długoterminowej;
- Umiejętność pracy w zespole w połączeniu ze zdolnością do samodzielnej i zdalnej pracy w globalnym środowisku;
- Zdolność budowania trwałych relacji z klientami i zdolności negocjacyjne.

### Oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie;
- Jasne i przejrzyste metody wynagradzania;
- Możliwości awansu;
- Pracę w szybko rozwijającej się firmie (będącej częścią międzynarodowego holdingu);
- Możliwość zdobycia cennego doświadczenia w międzynarodowej firmie o standardzie europejskim;
- Pracę w młodym i przyjaznym zespole

**Prosimy o przesłanie aplikacji wraz z listem motywacyjnym w formie elektronicznej na adres:**

### Osoba kontaktowa:

kadry@wita.pl